



PERFORMANCE ÉNERGÉTIQUE

« Stratégie Achat d'énergie »

TEMOIGNAGE

« Le pôle Synéo a travaillé avec notre service Achats pour lancer un appel d'offres concernant la fourniture d'énergie électrique pour l'ensemble de nos agences et bâtiments du siège Lillois.

Une expertise et un accompagnement précieux qui nous a permis à la fois d'appréhender différemment le montage financier de cette famille achat et surtout d'optimiser notre temps dans le cadre de notre démarche ».

Pascale SLOWIK

Responsable des achats
Crédit Mutuel - Nord Europe

Dans un contexte de déréglementation des offres de gaz et d'électricité, l'optimisation des contrats d'énergie par la mise en concurrence des fournisseurs est une étape incontournable pour atteindre la performance énergétique.

Dans ce cadre, l'accompagnement du Pôle SYNEO vous permet d'obtenir un prix au plus proche du marché et adapté aux besoins du(des) site(s).

CONTENU DE L'ACCOMPAGNEMENT

□ Consultation des fournisseurs

- Organisation et proposition d'une stratégie d'achat adaptée à votre besoin.
- Rédaction du cahier des charges et autres pièces de consultation.
- Mise en concurrence des fournisseurs
- Analyse des offres et reporting complet

□ Pédagogie

- Sensibilisation des équipes aux composantes de la facture gaz/électricité, acteurs et marché de l'énergie
- Animation de réunion de suivi de projet
- Présentation détaillée de l'analyse des offres lors d'une réunion de clôture

Être accompagné par le Pôle SYNEO, c'est :

Gagner du temps.

- Garder la maîtrise du choix de l'offre.
- S'assurer de travailler en toute neutralité et de manière transparente.
- Soutenir une association locale, acteur de l'économie sociale et solidaire



Entreprises industrielle et tertiaire



Adhésion au Pôle Synéo
+ coût d'accompagnement
à déterminer selon le périmètre
de consultation.



Wesley JANSEN
Chef de projet Energie
03 27 21 64 15 / 06 76 07 07 95
wesley@polesyneo.fr